

大手外資IT 30年の実績 × 中小企業診断士・MBA

アスノバ・パートナーズ

チャレンジする経営者と、希望ある「明日の場」を共創する経営伴走パートナー

「孤独な経営者に寄り添い、共に未来を切り拓く」

経営理念の言語化から、売上拡大・身の丈DX・生産性向上まで一気通貫でサポートします



■こんな経営課題やお悩みはございませんか？

経営計画・理念

自社の目指すべき方向性や強みが整理できていない

IT・DX推進

IT化を進めたいが何から着手すればよいかわからない

売上拡大・営業

新規開拓や売上拡大のマーケティング施策を進めたい

生産性向上

コスト削減により生産性を向上し経営を安定させたい

【選ばれる理由】アスノバ・パートナーズ 3つの強み

① 実務派の総合力

大手外資系IT企業で30年にわたりマーケティングや営業、ビジネス開発を推進。診断士・MBAの高度な専門知と現場実務を高度に融合します

② 徹底的な現場伴走

机上の理論ではなく、経営者の想いに深く寄り添う支援スタイル。課題の抽出から計画策定・実行定着まで現場に入り込んで共に汗をかきます

③ 成果へ直結する支援

身の丈に合ったIT・DX導入、売上最大化のマーケティング、生産性向上など、事業の成長基盤と効率化の両面から強力に後押しします

【支援領域】幅広い経営課題に対応する包括的ソリューション

1. 事業革新・経営計画策定

- 経営理念・ありたい姿の明確な言語化
- 現状分析に基づく実効性の高い経営計画構築
- 収益拡大・販路開拓・組織人材の活性化支援

2. IT活用・身の丈DX推進

- ツール導入を目的にしない「身の丈DX」推進
- 業務プロセスの可視化・効率化と生産性向上
- 未来の成長を支えるIT活用基盤の構築

3. マーケティング・営業改善

- ブランディングとプロモーションの一体的な推進
- 売れる仕組み（営業管理・顧客管理）の構築
- 顧客視点に立った提案型営業への組織変革

4. コスト削減・生産性向上

- 業務プロセス改善、標準化の推進による業務効率化
- ムリ、ムダの排除
- 属人化の解消による柔軟性の向上

【代表プロフィール】

代表 経営改革パートナー 森 成隆（もり なるたか）

Email: narutaka.mori@asunova-partners.com
TEL: 070-9139-4686

【資格・公職等】

- 中小企業診断士 / ITコーディネータ
- MBA（経営管理修士）
- さがみはらロボット導入支援センター コーディネーター
- 法政大学経営大学院 特任講師

【経歴・伴走への想い】

東京理科大学工学部卒業後、ヒューレット・パカード、ガートナー、デル・テクノロジーズなど外資系IT企業3社にて約30年にわたりマーケティング、ビジネス開発、営業組織運営を経験。

業務での中小企業支援をきっかけに独立を決意し、MBA・中小企業診断士取得。「孤独な経営者に深く寄り添い、希望ある明日の場を共創する」ため日々伴走中。

【初回ご相談無料】まずはお気軽にお悩みをお聞かせください

「自社の強みや課題を整理したい」、「売上を伸ばしたい」、「DXはどこから手を付ければ」など、どんな段階でも歓迎いたします
<https://asunova-partners.com/>

